



Wir sind ein seit 1993 erfolgreiches Franchise-Unternehmen im Bereich des Rohstoffhandels und der Entsorgungstechnik und haben uns in den letzten Jahren zum Marktführer unseres Branchensegments entwickelt. Wir bieten unseren Kunden aus Handel und Industrie eine einmalige und rentable Entsorgungslogistik in einem zukunftssträchtigen Wachstumsmarkt.

Im Rahmen der expansiven Unternehmensentwicklung suchen wir für Österreich:

## **Gebietsleiter / Area sales Manager für die Akquisition von Sekundär-Rohstoffen (m/w/d) – mit exzellentem Standing und ausgeprägter Abschlussstärke –**

Nach einer auf Branchenfremde abgestimmten umfassenden und sorgfältigen Einarbeitung steht Ihnen als selbstständige/-r Franchise-Partner/-in nachstehende hochinteressante berufliche Perspektive zur Verfügung:

### **Ihre Herausforderung – Vertrieb und Einkauf**

- Als Gebietsleiter/-in sind Sie in Ihrem Gebiet für die Beratung und den Vertrieb zeitgemäßer Produkte und Dienstleistungen aus dem Bereich Umwelt- und Entsorgungstechnik im Wachstumsmarkt verantwortlich.
- Dabei gehören der Verkauf und die Aufstellung von Rohstoffpressen ebenso zu Ihren Aufgaben wie auch der Einkauf von Wertstoffen.
- Die telefonische Kundenqualifizierung und Bedarfsermittlung runden Ihren Verantwortungsbereich ab. Auch hier werden Sie vom Franchisegeber effizient unterstützt.
- Sie präsentieren die Vorteile der Zusammenarbeit mit BRAMIN Ihren Kunden auf GF-Ebene.

### **Ihr Profil – Verhandlungsgeschick und Persönlichkeit**

- Sie sind abschlussstark und haben fundierte Erfahrung im B2B-Direktvertrieb.
- Sie verfügen über eine proaktive, entschlossene und direkte Vorgehensweise mit „Macherqualität“.
- Sie sind eine integre Persönlichkeit und Ausdauer, Effizienz und Fleiß zählen zu Ihren Stärken
- Sie arbeiten zügig und erfolgsorientiert und haben gute PC-Anwender-Kenntnisse.
- Referenzen erforderlich.

### **Unser Angebot – Ihre Zukunft bei Bramin**

- Freuen Sie sich auf eine freie und interessante Tätigkeit in einem erfolgreichen Unternehmen mit guter Entwicklungs- und Zukunftsperspektive sowie erstklassigen Referenz- und Erfahrungswerten.
- Sie erwartet ein partnerschaftliches, angenehmes und familiäres Arbeitsklima.
- Wir bieten Ihnen eine umfassende Einarbeitung, laufende Betreuung und Schulungen.
- Hohe Verdienstmöglichkeiten (typischer Unternehmerlohn 60.000 € bis 100.000 € / Jahr).
- Keine laufenden Franchisegebühren, moderate Eintrittsgebühr, keine Inkassohaftung
- Eigenkapitalnachweis und Referenzen erforderlich.

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen erhalten Sie auch im Internet unter [www.bramin.de](http://www.bramin.de)  
Überzeugen Sie uns - wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen einschließlich tabellarischen Lebenslaufs mit Foto, vorzugsweise per Email, zu Händen von Susanne Topf unter [bewerbung@bramin.de](mailto:bewerbung@bramin.de). Bitte geben Sie auch Ihr bevorzugtes Arbeitsgebiet an.