



Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w)

- mit Erfahrung im B2B Bereich, Zielgruppe Industrie, Handel und Logistik,

Wir sind ein seit 1993 erfolgreiches Handelsunternehmen im Bereich der Umwelt- und Entsorgungstechnik und haben uns in den letzten Jahren zu einem führenden Anbieter unserer Branche entwickelt. Wir bieten unseren Kunden aus Handel und Industrie eine unike, gewinnbringende Konzeption, bestehend aus Maschine und Dienstleistungspaket in einem zukunftssträchtigen, wachsenden Umweltmarkt.

Ihre Aufgaben – Vertrieb und Einkauf

Die „key objectives“ für den verantwortungsvollen **Vertriebsmitarbeiter m/w** sind:

- Intensive und systematische Neukundengewinnung.
- Vereinbarung von Besuchsterminen und Qualifizierung von potentiellen Neukunden.
- Erstellung von Angeboten, Konzeptionen und Kosten-Nutzen-Analysen.
- Marktbeobachtung und Berichterstattung.
- Gelegentliche Reisetätigkeit nach Bedarf.

Ihr Profil – Verhandlungsgeschick und Persönlichkeit

Wir suchen eine ergebnisorientierte Person, die in der Lage ist, den Umsatz auszubauen und die festgelegten Absatzziele zu erreichen.

- Sie besitzen mind. 3 bis 5 Jahre Vertriebserfahrung im B2B-Bereich in den Zielgruppen Industrie und Handel.
- Sie arbeiten zügig und können Erfolg im Vertrieb dokumentieren.
- Sie sind Vertriebsprofi mit „Drive“ und dem absoluten Willen zum Erfolg.
- Sie besitzen ein hohes Maß an Eigeninitiative, Motivation und Selbstständigkeit.
- Sie haben vorzugsweise eine kaufmännische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung erfolgreich abgeschlossen und sind sicher im Umgang mit Zahlen.
- Sie haben ein sicheres Auftreten, gute Kommunikationsfähigkeiten und sind verhandlungssicher auf allen Ebenen.
- Sie verfügen über ein gut ausgestattetes Home-Office und gute EDV-Kenntnisse (Microsoft Office)

Unser Angebot – Ihre Zukunft bei BRAMIN

- Leistungsgerechte Entlohnung bestehend aus Fixum und Provision, Firmenwagen.
- Gute persönliche Entwicklungsmöglichkeiten.
- Umfassende Einarbeitung unter Anwendung innovativer Akquise-Tools und umfangreiche Kundenreferenzen.

Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgabe in einem erfolgreichen Team, in einem modernen und wachstumsorientierten Unternehmen.

Überzeugen Sie uns - wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen einschließlich tabellarischen Lebenslaufs und Foto, mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, vorzugsweise per Email an info@bramin.de.

BRAMIN GmbH
Wreedenschlag 8
25488 Holm bei Hamburg
www.bramin.de