



Wir sind ein zukunftsorientiertes Unternehmen im Bereich Umwelt- und Entsorgung und haben uns in den letzten Jahren zu einem führenden Anbieter unseres Branchensegments entwickelt. Im Rahmen der expansiven Unternehmensentwicklung suchen wir einen kompetenten Vertriebsmitarbeiter m/w für unseren hochprofessionellen, jungen Innendienst.

Im Rahmen der expansiven Unternehmensentwicklung suchen wir:

Außendienstmitarbeiter für den Vertrieb von Maschinen im Bereich Umwelt- und Entsorgungstechnik (m/w) – mit exzellentem Standing und ausgeprägter Abschlussstärke –

Nach einer auf Branchenfremde abgestimmten umfassenden und sorgfältigen Einarbeitung steht Ihnen nachstehende hochinteressante berufliche Perspektive zur Verfügung:

Ihre Herausforderung – Vertrieb und Einkauf

- Als Gebietsleiter/-in sind Sie in Ihrem Gebiet für die Beratung und den Vertrieb zeitgemäßer Produkte und Dienstleistungen aus dem Bereich Umwelt- und Entsorgungstechnik im Wachstumsmarkt verantwortlich.
- Dabei gehören der Verkauf und die Aufstellung von Rohstoffpressen ebenso zu Ihren Aufgaben wie der Einkauf von Wertstoffen.
- Die telefonische Kundenqualifizierung und Bedarfsermittlung runden Ihren Verantwortungsbereich ab.

Ihr Profil – Verhandlungsgeschick und Persönlichkeit

- Sie sind Abschlussstark und haben fundierte Erfahrung im Direktvertrieb.
- Sie bringen Vertriebskompetenz und Verhandlungsgeschick im B2B-Bereich mit.
- Sie verfügen über eine proaktive, resolute und direkte Vorgehensweise mit „Macherqualität“.
- Sie sind eine integre Persönlichkeit, die Ausdauer, Effizienz und Fleiß zu Ihren Stärken zählt.
- Sie arbeiten zügig und erfolgsorientiert und haben gute PC-Kenntnisse.
- Sie verfügen über ein gut ausgestattetes Home-Office.

Unser Angebot – Ihre Zukunft bei BRAMIN

- Freuen Sie sich auf eine sinnhafte und interessante Tätigkeit in einem erfolgreichen Unternehmen mit guter Entwicklungs- und Zukunftsperspektive sowie erstklassigen Referenz- und Erfahrungswerten.
- Sie erwartet ein partnerschaftliches, angenehmes und familiäres Arbeitsklima.
- Umfassende Einarbeitung unter Anwendung innovativer Akquisetools.
- Leistungsgerechte Entlohnung bestehend aus Fixum und Provision, Firmenwagen.

Überzeugen Sie uns - wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen einschließlich tabellarischen Lebenslaufs und Foto, vorzugsweise per Email an info@bramin.de. Bitte geben Sie Ihr bevorzugtes Arbeitsgebiet zur Überprüfung an.

BRAMIN GmbH
Wreedenschlag 8
25488 Holm bei Hamburg